

Fiche E/ Trame d'entretien : paysan-ne en AMAP

Questions à poser et à se poser pour comprendre l'expérience d'un paysan en AMAP



Titre ou nom de la fiche expérience :
 Nom de la ferme, du paysan-ne, de l'AMAP partenaire
 lieu de la ferme/livraison + coordonnées
 Auteur de l'interview et du récit écrit :
 + qui a été interviewé :
 Date et lieu de l'interview :

| | thèmes | Sous-thèmes | Questions possibles et relances (si non abordé seul) |
|------------------|---|---|---|
| Général/contexte | Comprendre le contexte général | Avoir une première vision générale ⇒ Connaître l'interviewé ⇒ Connaître la ferme et l'AMAP partenaire : données générales sur la ferme, l'AMAP | Pouvez-vous présenter votre ferme (brièvement)? Ex : principaux éléments descriptifs de la ferme : installation, origine de la ferme, statut, surface, bâtiment, matériel, organisation et condition de travail / quelles productions (principales, secondaires) et qualité, prix de vente/ quels débouchés et % du chiffre d'affaire? (nombre de panier et prix)/ Quel chiffre d'affaire, salaire/ orientation agricole (pratiques, démarche) Pouvez-vous vous présenter ? formation, parcours personnel et professionnel Pouvez-vous présenter votre (vos) AMAP partenaire(s) ? Ex : date de création de l'AMAP, lieu, nombre de membres, de partenaires paysans, de paniers, principaux événements qui ont marqué la vie de l'AMAP, son fonctionnement... |
| | Etre paysan en AMAP ? | ⇒ comprendre ce qu'être paysan-ne en AMAP représente pour l'interviewé | Qu'est ce qui vous a amené à vous installer comme paysan-e ? Et qu'est ce ça signifie pour vous d'être paysan en AMAP ? Quel sens cela a pour vous ? Quelles sont les différentes facettes du métier de paysan en AMAP? Qu'avez-vous mis en place spécifiquement pour l'AMAP ? (ex : organisation du travail, des semis, conversion à l'AB, modalité de fixation du prix, mode de communication...) |
| Pourquoi ? | Naissance du/des partenariat/s et motivations à 'l'entrée en AMAP' | Rentrer dans les détails ⇒ mieux comprendre les déclencheurs du partenariat ⇒ mieux comprendre les motivations | Qu'est ce qui vous a donné envie, motivé pour devenir paysan en AMAP et développer un partenariat avec cette AMAP ? Pourquoi participer à une AMAP ? Quels étaient : le besoin, la difficulté ou le problème, quels constats, envies initiales ? Comment vous êtes vous connus ? |
| | Résultat du partenariat | ⇒ Identifier les éléments de satisfaction, comprendre les résultats/impacts | Selon vous, qu'est ce qui réussit le plus ou qu'est ce qui fonctionne le mieux, vous satisfait le plus dans ce partenariat ? Qu'est ce qu'être paysan en AMAP vous apporte ? Qu'est ce que l'AMAP vous apporte ? (revenu ? qualité relationnelle, qualité de vie...) |
| Comment ? | Construction du parcours et/ou du partenariat | ⇒ Identifier les principales étapes de construction ⇒ Identifier les freins et leviers | Quelles ont été les principales étapes pour arriver à aujourd'hui ? Qu'est ce qui a facilité, permis sa concrétisation? Donner 3 éléments clés (formation, rencontre, apprentissage...) Quelles difficultés ont été rencontrées et à quels moments ? Et ont-elles été surmontées ? si oui, comment ? Présenter 3 principales difficultés |
| Ouverture | Evolution | ⇒ Comprendre les perspectives envisagées | Quels sont les suites ? les prochaines actions envisagées ? Quels besoins, envies ? |
| | Enseignements | ⇒ Identifier des grands enseignements que l'interviewé en retire ⇒ Identifier des références et ressources (site internet, livre, association, etc.) | Quels conseils donneriez-vous à quelqu'un qui souhaiterait devenir paysan en AMAP ? (3 conseils) Sur quelles ressources/références s'appuyer pour en savoir plus ? |